

UNTERNEHMENSVERKAUF

Elektrische Komponenten und Beleuchtungsanwendungen

Steuerungseinheiten für Förderanlagen
LED-Sonderbeleuchtung im Bau und Anlagentechnik

Objektnummer D110V18577

Branche	Elektrotechnik / Elektronik
Angebotsgegenstand	100 % der Geschäftsanteile als Share-Deal
Tätigkeitsfeld	<p>Das Unternehmen ist Hersteller und Händler von elektrischen Komponenten und Beleuchtungsanwendungen in den Branchen Automatisierung und Anlagenbau.</p> <p>Neben dem reinen Handel von Steuerungskomponenten, konfektioniert man diese und liefert auch ein eigenes Produkt in der LED-Technik in den Anlagenbau und in die Baubranche.</p>
Region	Deutschland
Leistung / EBIT / MA	2021 (Forecast) 2,950 Mio. € / 814 T€ / 12 2020 (JA) 2,605 Mio. € / 683 T€ / 12 2019 (JA) 2,484 Mio. € / 552 T€ / 10
Kunden	Zum Kundenspektrum gehören viele mittelständische Unternehmen, aber auch Weltmarktführer.
Immobilie	Büro-, Lager- u. Werkstatträume sind gemietet
Verkaufsgrund	geregelte Altersnachfolge, Verkäufer steht für eine geregelte Übergabe zur Verfügung
Potentielle Käufer	Strategen / MBI / Beteiligungsgesellschaften
Kaufpreis	4,6 Mio. € - cash/dept free

Kurzbeschreibung

Das Unternehmen ist mehr als 20 Jahre auf dem Markt und als Hersteller und Händler von elektrischen Komponenten und Beleuchtungsanwendungen bekannt.

Begonnen hat man mit der Vertretung eines europäischen Herstellers von steuertechnischen Geräten. Mit der Entwicklung und Einführung eines eigenen Produktes vor rund 10 Jahren hat sich das Unternehmen sehr gut entwickelt, beschäftigt zwölf Mitarbeiter und ist heute im Anlagenbau und der Automatisierung als qualitativ hochwertiger Hersteller und Lieferant von Steuertechnik und LED-Beleuchtung angesehen. Mittlerweile konnte man das Produkt modifiziert auch in der Baubranche etablieren.

Unternehmensphasen

Das Unternehmen wurde Ende der 90er Jahre im Nebenerwerb gegründet. Zuerst hat man Produkte eines europäischen Herstellers für Steuerungstechnik vertrieben und diese gemäß Kundenwünschen konfiguriert. Später wurde ein eigenes Produkt (LED-Beleuchtung) entwickelt und auf den Markt gebracht. Dieses ist für verschiedene Anwendungen im Anlagenbau und in der Baubranche gut eingeführt und durch Patente abgesichert.

Produkte, Leistungen, Technologien

Das Unternehmen liefert Steuerungstechnik für Förderanlagen und Automatisierungsanwendungen. Diese werden nach Kundenanforderungen konfiguriert. Die eigenentwickelte LED Beleuchtung erfüllt hohe Sicherheitsmaßstäbe, ist leicht zu installieren, qualitativ hochwertig und wartungsfrei. Sie wird in verschiedenen Ausführungen und Längen (bis 100m) angeboten. Eine niedrige Reklamationsrate spricht für gute Qualität.

Kundenkreis

Die Kunden sind in verschiedenen Branchen tätig. Neben der Baubranche, Automatisierungsunternehmen und Anlagenbauern beliefert man auch Elektrogroßhändler. Rund 58% der Kunden sitzen im Inland. Die restlichen sitzen vorwiegend im europäischen Ausland.

Umsatz- und Ertragslage

Umsatz und Ertrag konnten in den letzten Jahren stetig und konstant gesteigert werden. Aufgrund des zusätzlichen Anwendungsbereichs in der Baubranche werden sich Umsatz und Ertrag weiter positiv entwickeln.

Immobilie

Die betriebsnotwendige Immobilie ist im Eigentum des Gesellschafters und wird an das Unternehmen zu ortsüblichen Konditionen vermietet. Der Gesellschafter strebt einen Verkauf der Immobilie an. Alternativ wäre eine Mietoption möglich.

Kaufpreis

Der Kaufpreis wurde im Rahmen einer sachverständigen Unternehmensbewertung ermittelt. Der Verkäufer erwartet einen Kaufpreis in Höhe von:

4,6 Mio. EUR

Cash & debt free (ohne zinstragende Verbindlichkeiten, ohne liquide Mittel).
Der Kaufpreis bezieht sich ausschließlich auf das betriebsnotwendige Vermögen.

Verkaufsgrund

Der Verkauf der Gesellschaft erfolgt im Zuge einer geregelten Nachfolgeplanung aufgrund fehlender Möglichkeiten in der Familie.

Verkaufsziele

Mit dem Verkauf will man sich in den Altersruhestand begeben. Eine umfangreiche und ordentliche Übergabe wird gewährleistet. Danach steht der Gesellschafter gerne als Berater in eingeschränktem Umfang zur Verfügung.

Idealer Erwerber

Ein strategischer Investor könnte mit dem Kauf des Unternehmens in neue Märkte eindringen.
Für einen MBI bietet sich eine gute Möglichkeit, ein Unternehmen zu übernehmen, das noch weiteres Entwicklungspotential hat.
Eine Beteiligungsgesellschaft kann mit diesem Unternehmen diversifizieren oder ein gutes Add-On akquirieren.

Eigenkapital

Für eine Finanzierung des Kaufpreises sollte der Kaufinteressent Eigenkapital/Barmittel mit einbringen. Wir schätzen die notwendigen Mittel je nach Finanzierungsmodell auf ca. 800.000 Euro.

Beratungsstatus

TLC, con|cess M+A Partner Marburg, ist exklusiv mit der Vermittlung des Unternehmens beauftragt.

Wir haben ein ausführliches Unternehmensexposé mit den geschäftsüblichen Unternehmensdaten und -zahlen erstellt. Dieses können wir Ihnen nach Zeichnung einer Vertraulichkeitsvereinbarung und Freigabe durch den Verkäufer übermitteln.

Bei weitergehendem Interesse sprechen Sie mich bitte direkt mit dem Berater des Verkäufers.

Timo Lang, Dipl. Betriebswirt (BA)

Tel.: +49 (0) 6465 913 848

Mobil: +49 (0) 172 67 45 224

Mail: lang@tl-consult.net



Das Netzwerk der concess M+A-Partner steht für ein flächendeckendes Netz von erfahrenen Nachfolgeberatern in der DACH-Region mit 23 regionalen Partnerbüros.



con|cess ist zertifizierter Berater für Unternehmensverkauf und -bewertung (RKW), Mitglied im Bund Deutscher Unternehmensberater (BDU) und Regionalpartner der next-change Initiative der KfW.

