

# UNTERNEHMENSVERKAUF

Medizintechnik  
Pädiatrische Orthopädie- und Rehatechnik

Objektnummer V18670

**Branche** Medizintechnik

**Angebotsgegenstand** 100 % der Geschäftsanteile (GmbH) als Share-Deal

**Tätigkeitsfeld** Zum Verkauf steht ein Handwerks-Unternehmen aus der Medizintechnik mit dem Schwerpunkt Pädiatrische Orthopädie- und Rehathechnik. In dem Meisterbetrieb werden orthopädische Hilfsmittel und Mobilitätslösungen entwickelt und gefertigt.

**Region** Baden-Württemberg

Leistung / EBIT / MA	Jahr	Status	Umsatz T€	EBIT T€	MA
	2020	Jahresabschluss	1.353	323	6
	2019	Jahresabschluss	1.396	245	6
	2018	Jahresabschluss	1.080	154	6

**Kunden** Der Kundenkreis setzt sich zusammen aus jungen/jugendlichen Menschen mit eingeschränktem Bewegungsapparat, Menschen, die orthopädische Hilfsmittel benötigen und die entsprechenden Betreuungseinrichtungen, Krankenhäuser und Sonderschulen.

**Verkaufsgrund** geregelte Altersnachfolge, Verkäufer steht für eine geregelte Übergabe zur Verfügung

### Kurzbeschreibung

Angeboten wird ein Handwerks- / Meisterbetrieb aus dem Bereich der Medizintechnik. Die Angebotspalette umfasst orthopädische Hilfsmittel und Mobilitätslösungen, die im Unternehmen entwickelt und gefertigt werden.

### Unternehmensphasen

Das Unternehmen befindet sich in der Wachstumsphase.

### Umsatz- und Ertragslage

Steigende Nachfrage führte in den letzten Jahren zu einem stetigen Umsatzwachstum mit stark steigenden Erträgen.

### Kundenkreis

Der Kundenkreis setzt sich zusammen aus jungen/jugendlichen Menschen mit eingeschränktem Bewegungsapparat, Menschen, die orthopädische Hilfsmittel benötigen und die entsprechenden Betreuungseinrichtungen, Krankenhäuser und Sonderschulen.

### Immobilie

Die Gewerbeeinheit und ein zusätzliches Außenlager ist durch die beiden Inhaber zu marktüblichen Konditionen angemietet. Um sich auf die steigenden Umsätze und den damit verbundenen zusätzlichen Flächenbedarf einzustellen, wurde kürzlich eine weitere Fläche angemietet. Genutzt wird eine Fläche von insgesamt ca. 400 m<sup>2</sup>.

### Produkte, Leistungen, Technologien

Das bestens eingeführte Unternehmen in Süddeutschland mit exzellentem Know-how ist rentabel wachsend und hat über mehr als ein Jahrzehnt die Abläufe, Prozesse und insbesondere die gefertigten Produkte stetig verbessert und den neuesten Anforderungen angepasst. In Anbetracht der sehr guten Branchenaussichten wird sich die Auftragslage des Unternehmens weiterhin sehr positiv entwickeln, weshalb man auch schon die erforderlichen personellen und räumlichen Voraussetzungen für weiteres Wachstum geschaffen hat.

Das Unternehmen versteht sich als Entwickler und Produzent individueller, auf den Einzelfall bezogenen Mobilitätslösungen für Kinder und Jugendliche. Dabei werden die Klienten umfassend und kompetent beraten und betreut. Die Zusammenarbeit mit allen an der Versorgung Beteiligten, wie Ärzten, Therapeuten, Pädagogen ist selbstverständlich und die Voraussetzung für die Güte der Arbeit. Flache Hierarchien ermöglichen schnelle Entscheidungen auf kurzem Wege und eine hohe Umsetzungsgeschwindigkeit bei der Konzeption und Anfertigung der Hilfsmittel. Qualifizierte und kompetente Mitarbeiter arbeiten Hand in Hand und erzielen erstklassige Ergebnisse. Die Unabhängigkeit von Lieferanten garantiert eine sehr hohe Flexibilität und man ist dadurch in der Lage, die spezifischen Anforderungen von Klienten und deren Versorgungsteams ideal zu bedienen.

### Kaufpreis

Der Verkäufer erwartet einen Kaufpreis in Höhe von:

**1.690.000 EUR**

Cash & debt free (ohne zinstragende Verbindlichkeiten, ohne liquide Mittel). Der Kaufpreis bezieht sich ausschließlich auf das betriebsnotwendige Vermögen.

### Verkaufsgrund

Die Unternehmen werden aus Gründen der Altersnachfolge verkauft.

### Verkaufsziele

Das Unternehmen soll in einem geregelten Prozess an einen geeigneten Nachfolger übergeben werden. Eine Einarbeitungszeit wird gewährleistet.

### Idealer Erwerber

Besonders geeignet erscheint das Unternehmen für andere Player aus dieser Branche, die das eigene Geschäftsmodell schnell mit einem ausgereiften Konzept aufladen und weiterentwickeln wollen, aber auch Existenzgründer/MBI mit entsprechendem Know-How und ausreichender EK-Ausstattung.

### Eigenkapital

Für eine Finanzierung des Kaufpreises sollte der Kaufinteressent Eigenkapital/Barmittel mit einbringen. Wir schätzen die notwendigen Mittel je nach Finanzierungsmodell auf ca. 300.000€.

### Beratungsstatus

Der Verkäufer wird eigenständig beraten. TLC, con|cess M+A Partner Marburg, steht als Berater des Käufers zur Verfügung

### Unsere Leistungen für Sie als Kaufinteressent

Ihr Käuferberater begleitet und berät Sie als Kaufinteressent in allen Prozessschritten, die für

- die Unternehmensanalyse
- ein Angebot (Letter Of Intent-LOI)
- die Due Diligence (Sorgfältigkeitsprüfung)
- die Wertermittlung und Kaufpreisgestaltung
- die Verhandlungsführung
- die Erwerbsfinanzierung
- eine steueroptimierte Erwerbsform (Dealdesign)
- die kaufvertraglichen Regelungen eines Unternehmenskaufes

erforderlich sind.

Bei Bedarf können für Sie auf Unternehmenstransaktionen spezialisierte und in der Zusammenarbeit bewährte Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und Rechtsanwälte für einzelne Prozessschritte vermittelt werden.

Bei weitergehendem Interesse bitten wir um Rücksprache unter den u.g. Koordinaten:

Das concess-Netzwerk verfügt über eine der größten Datenbanken für Unternehmensvermittlungen in Deutschland. Darin finden sich mehr als 4.000 einzeln geprüfte Profile von Verkäufern und Kaufinteressenten.

concess ist zertifizierter Berater für Unternehmensverkauf und -bewertung (RKW), Mitglied im Bund Deutscher Unternehmensberater (BDU) und Regionalpartner der next-change Initiative der KfW.

